

Vantaggi

Stop alle perdite di fatturato

M-Vending combatte efficacemente le perdite del fatturato generato dall'inattività della macchina, dalle micro-rotture di stock, dall'inefficienza dei percorsi dei veicoli.

Vendite in crescita

Una informativa chiara e semplice vi permette di migliorare l'assortimento dei prodotti e la segmentazione dei consumatori, anche in funzione di stagionalità e collocazione dei distributori.

Assistenza mirata e risolutiva

M-Vending rivoluziona la manutenzione del parco macchine installato: finalmente solo uscite necessarie e sempre con una esatta determinazione della merce mancante, del problema in corso, delle parti di ricambio e strumentazioni idonee a garantire interventi risolutivi.

Riduzione dei costi

M-Vending riduce drasticamente il numero dei viaggi sul luogo. In caso di guasto, diventa inoltre possibile attivare personale specializzato (e quindi di fascia salariale superiore) solo in casi di chiara necessità e senza impatti sulle visite di routine.

Interazione virtuale

Potete operare remotamente sulla macchina proprio come se vi trovaste davanti ad essa, con il massimo grado di completezza, affidabilità e sicurezza. Potete resettare la macchina, modificare i prezzi di vendita, caricare nuove release di software e molto altro ancora.

Sicurezza

Le segnalazioni di allarme in tempo reale, proteggono le macchine contro atti vandalici e semplici tentativi di manomissione. Inoltre la Centrale Operativa si occupa 24h su 24 di assistere macchine e tecnici durante le operazioni.

Ovunque, in mobilità

Comunicare con i distributori automatici è possibile da pc o da qualsiasi dispositivo wireless (pda, telefonino).

Profili informativi differenziati

M-Vending offre a ciascun operatore – produttore, gestore, utilizzatori – solo le informazioni pertinenti alle proprie necessità.

Tecnologia trasparente

M-Vending è totalmente invisibile. Ciò che vedrete sono solo i risultati.

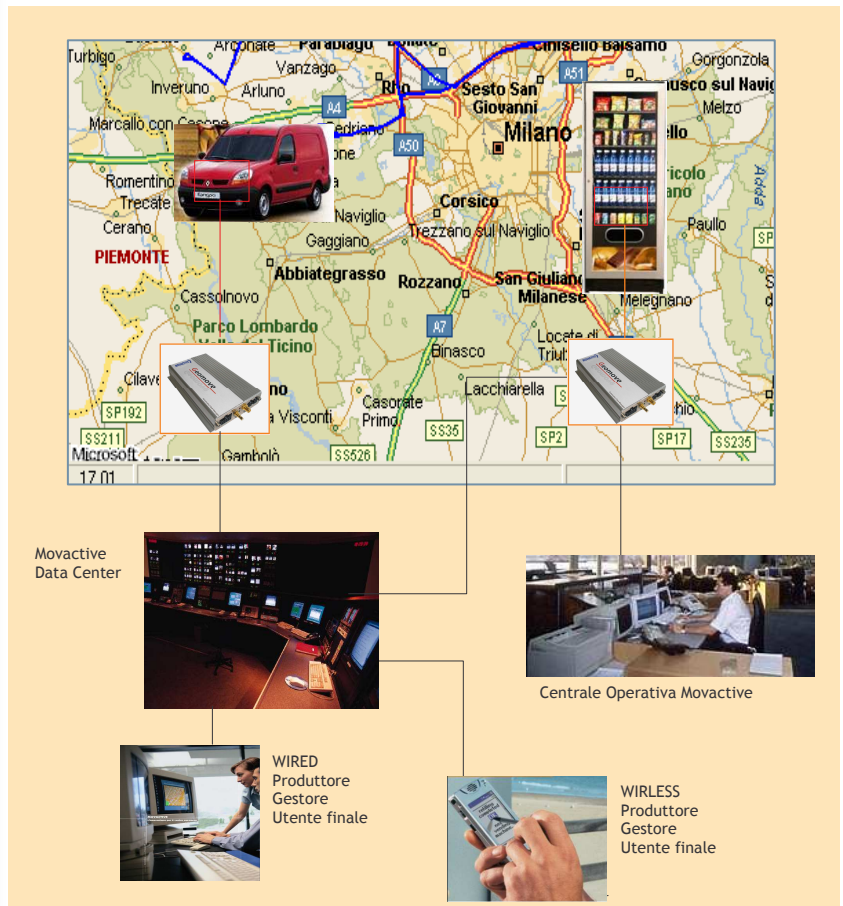
Integrazione con i vostri gestionali

I dati raccolti, memorizzati ed elaborati da Movactive, sono immediatamente integrabili in qualsiasi gestionale aziendale. L'ideale per automatizzare la fatturazione, le buste paga dei tecnici, la gestione del magazzino e delle scorte o le attività di business intelligence.

Massima tranquillità

La gestione dell'infrastruttura e del server, l'assistenza, la manutenzione, la memorizzazione dei dati: tutto è a carico di Movactive, così voi potrete dedicarvi solo alle vostre attività.

Architettura



Integrazione con M-Fleet per la gestione flotte

Con Movactive è possibile integrare la gestione dei distributori automatici con quella dei veicoli di rifornimento e manutenzione.

I dati e le informazioni relativi ai consumi, alla gestione della moneta, allo stato dei rifornimenti ed al funzionamento tecnico vengono processati dalla "vending machine" in tempo reale, generando automaticamente le differenti richieste di intervento (via web o sms), sia che si tratti di riparazioni che di reintegro prodotti o denaro, costruendo i tragitti giornalieri per ciascun mezzo, secondo parametri pre-impostati (ad esempio: ottimizzazione dell'itinerario, veicoli più vicini, codice di urgenza).

Il piano di rifornimento giornaliero viene caricato, senza intervento umano, sul dispositivo di bordo (al tempo stesso navigatore e strumento di comunicazione) per guidare il mezzo, meta dopo meta, ottimizzando i tragitti.

Le nuove segnalazioni inviate durante la giornata da altri distributori, aggiornano automaticamente gli itinerari delle attività di uno o più veicoli.

Il tutto a vantaggio di una gestione della logistica giornaliera sempre aggiornata.

MOVACTIVE

Via Arti e Mestieri 6/e
20050 Sulbiate (Mi) - Italia
Tel.: +39 039 971 48 50
Fax: +39 039 971 48 88
E-mail: welcome@movactive.com